

# PIERRE PICHÉ

Gestionnaire et consultant

Pierre Piché fait ses débuts professionnels en 1982 comme représentant à La Laurentienne compagnie d'assurance vie. Il a rapidement acquis la confiance d'un grand nombre de propriétaires de PME qui lui ont confié des mandats d'implantation de régime d'assurance collective.

En 1984, il devient courtier, ce qui permettra d'offrir à ses clients un accès à une plus grande gamme de produits d'assurance collective auprès de plusieurs compagnies d'assurance. Il occupera par la suite des postes de direction dans plusieurs cabinets de services financiers.

C'est en 1994 qu'il créa son propre cabinet spécialisé en conception et gestion d'avantages sociaux en milieu de travail. Il recevra alors plusieurs mandats de gestion provenant de villes, de municipalités ainsi que de PME. Sous sa direction, le cabinet deviendra un joueur très important au Québec auprès des villes et des municipalités. L'expertise et le modèle de gestion implanté auprès de celles-ci est maintenant une référence dans le milieu municipal.

En 1999, Pierre Piché fut l'un des principaux artisans d'une importante réforme législative lorsque, à titre de président de son association professionnelle, il proposa au gouvernement du Québec la création d'un espace de pratique professionnelle pour les conseillers en assurance et rente collective, ce qui a directement mené le gouvernement du Québec à créer sa propre discipline de l'assurance collective de personne.

Toujours passionné par son travail, Pierre Piché offre son expertise de gestionnaire d'avantages sociaux à tous les propriétaires, gestionnaires de PME et directeurs généraux de villes et municipalités qui souhaitent avoir un accès à une gamme de service professionnels de qualité supérieure, et ce, en tant que conseiller en assurance et rente collective.



**Pierre Piché**  
Consultant



953, boulevard Thibeau  
Trois-Rivières (Québec)  
G8T 7B1

Cellulaire : 873 664-8596  
Bureau : 819 375-6829  
Site web à venir



**Pierre Piché**  
Consultant

## SA PHILOSOPHIE ET SES VALEURS

### LE CLIENT

Pierre Piché offre à ses clients des programmes d'avantages sociaux qui répondent réellement à leurs besoins ainsi qu'à ceux des participants. L'objectif premier de ses consultations est l'entière satisfaction de chaque client.

### UN PARTENAIRE

Pierre Piché souhaite établir un partenariat avec chaque client dans le but qu'il bénéficie maximalement de ses avantages sociaux, tant des points de vue administratif que financier. Il désire ainsi créer une relation durable basée sur un respect mutuel.

### LA CRÉATIVITÉ

L'esprit analytique de Pierre Piché lui permet de bien saisir la situation actuelle de ses clients ainsi que de bien cerner leurs objectifs. Son approche est de favoriser l'écoute active de ses clients. De plus, il met tout en œuvre pour résoudre de façon novatrice les problématiques auxquelles ses clients sont confrontés.

### LA QUALITÉ

Pour lui, la qualité signifie l'anticipation des besoins de ses clients. Ses solutions sont personnalisées selon les besoins de chacun. Ce qui distingue Pierre Piché est son humanisme ainsi qu'une approche centrée sur l'individu. En conclusion, le but de monsieur Piché est d'offrir des interventions de proximité.



**Pierre Piché**  
Consultant

## OFFRE DE SERVICES

Sensible aux préoccupations de ses clients, **Pierre Piché** a développé une approche favorisant une gestion stratégique des avantages sociaux qui s'harmonise avec les politiques de gestion et de rémunération directe et indirecte.

Les avantages sociaux se définissent comme une rémunération facultative, non salariale, offerte aux employés en plus de leur salaire ou de leur traitement. Ils peuvent comprendre une assurance collective ou individuelle, un régime de retraite, des services de garde, le remboursement des droits de scolarité, des congés de maladie, d'autres congés (payés ou non payés), le financement de la formation, des conditions de travail souples et non conventionnelles, etc.

Attentif au bien-être et à la santé des gens dans leur milieu de travail et conscient des défis humains et financiers que les organisations ont à relever, **Pierre Piché** établit un partenariat avec ses clients sur la base :

- d'objectifs clairs;
- d'interventions multiples;
- d'une dynamique efficace.

Cette approche de gestion proactive et la mise à jour des politiques de gestion des ressources humaines favorisent l'apparition des effets positifs suivants :

- Le recrutement de personnes qualifiées;
- La rétention du personnel;
- La bonification de la culture dans le milieu de travail;
- Les gains de productivité.

En confiant en impartition la gestion de votre programme d'avantages sociaux à **Pierre Piché**, vous aurez un accès direct à des ressources spécialisées, prêtes à travailler en partenariat avec votre équipe de travail.



**Pierre Piché**  
Consultant

## SANTÉ ET MIEUX-ÊTRE (SME)

### **Une démarche accessible, réalisée à votre propre rythme, avec des outils clés en main**

La Démarche Entreprise en santé (Démarche ES) offre une marche à suivre simple afin d'aider à démarrer ou à enrichir un projet de santé et de mieux-être dans le milieu de travail. Accessible aux entreprises de toutes tailles et de tous secteurs, la Démarche ES propose une approche progressive et clé en main.

Inspirée des meilleures pratiques de la **norme Entreprise en santé**, la Démarche ES comporte trois niveaux de mise en œuvre. Le choix des interventions étant basé sur les résultats de la collecte de données, les actions sont ciblées pour répondre aux besoins réels de votre équipe.

Le **Groupe ES** offre une reconnaissance pour chacun des niveaux complétés afin de souligner les réalisations visant la santé et le mieux-être des employés. Vous pourrez vous afficher comme un employeur soucieux de la santé globale de son personnel et ainsi vous démarquer dans un marché hautement compétitif.

En suivant la Démarche ES, vous serez guidé pas à pas dans la mise en place de votre projet de santé et mieux-être. À chaque étape, on trouvera des explications indiquant comment procéder, des outils pratiques et des exemples.

## PARTENAIRES

Afin d'offrir une approche globale et une gestion optimale des enjeux présents chez ses clients, **Pierre Piché** s'est entouré d'une équipe spécialisée composée des partenaires suivants :

- **GASQ, avantages sociaux :**  
[www.gasq.ca](http://www.gasq.ca)
- **Groupe Entreprise en santé :**  
[www.groupeentreprisesensante.com](http://www.groupeentreprisesensante.com)



**Pierre Piché**  
Consultant

# ESPACE CLIENTS / IGC WEB



**Pierre Piché**  
Consultant

# BIBLIOTHÈQUE

## DOCUMENTS ET LIENS UTILES



**Pierre Piché**  
Consultant

# COORDONNÉES

## BUREAU

953, boulevard Thibeau  
Trois-Rivières (Québec) G8T 7B1

Téléphone : 873 664-8596 (cellulaire)  
873 375-6829 (bureau)

Site web : à venir



**Pierre Piché**  
Consultant